

Colofon

P&Oactueel is een uitgave van Reed Business.

Redactieadres | Benoordenhoutseweg 46, Postbus 16500, 2500 BM Den Haag
Tel. (070) 441 50 00 | redactie@penoactueel.nl
www.penoactueel.nl | www.puurpeno.nl

Hoofredacteur | Stefan Tibben
Tel. (070) 441 52 14 | stefantibben@penoactueel.nl

Webredactie | Anne Bankk
Tel. (070) 441 51 86 | anne.bankk@reedbusiness.nl

Redactie | Sandra Jacobs, Esther van Krieken, Gaus van Rijswijk, Tessa van Rossum, Leonie Schuur & Armand ten Voorde (Ravestein & Zwart)

Eindredactie | Paul Poley (Tekstvitaal)

Vormgeving | VerheulCommunicatie.com

Adverteren | Tel. (070) 441 58 80 | sales.denhaag@reedbusiness.nl
Uitgebreide informatie voor adverteerders is te vinden op www.penoactueel.nl onder Adverteren. Daar is eveneens de tariefkaart te downloaden. Meer informatie over online adverteren op websites van Reed Business is te vinden op www.onlinesales.nl.

Aanlevering advertentiemateriaal | Tel. (070) 441 54 65 | traffic.denhaag@reedbusiness.nl

Marketing | Manon de Vreede
Tel. (070) 441 51 08 | manon.de.vreede@reedbusiness.nl

Uitgever | Arnold Pippel

Abonnementen | P&Oactueel verschijnt 20 keer per jaar en is de grootste onafhankelijke multimediale vaktitel voor P&O- en HR-professionals als het gaat om nieuws, achtergrond en praktijk. Bent u actief in het P&O-werkveld, dan ontvangt u het P&Oactueel-vakblad geheel kosteloos op het bedrijfsadres. Bent u niet actief in het P&O-werkveld en/of wilt u P&Oactueel op uw privé-adres ontvangen, dan bedraagt de abonnementsprijs 104,94 per jaar. De prijs per los nummer is 5,51. Prijzen gelden voor 2008 in Nederland en zijn inclusief BTW en verzendkosten. Prijzen voor buitenland op aanvraag bij de Klantenservice.

Abonnementen kunnen op elk gewenst tijdstip ingaan. Opgave via www.penoactueel.nl of via onze Klantenservice. Abonnementen lopen automatisch door, tenzij uiterlijk 30 dagen voor de vervaldatum bij Klantenservice wordt opgezegd. Dit kan schriftelijk, telefonisch of per e-mail. Ook voor adreswijzigingen en informatie over uw lopende abonnement kunt u contact opnemen met de afdeling Klantenservice.

Klantenservice | Postbus 808, 7000 AV Doetinchem
Tel. (0314) 358 358 (op werkdagen tussen 8.30 en 17.00 uur).
Fax: (0314) 349 048 | klantenservice@reedbusiness.nl

© Reed Business bv.

Artikelen in P&Oactueel en op www.penoactueel.nl en www.puurpeno.nl vallen onder het auteursrecht. Niets uit deze uitgaven mag worden overgenomen zonder uitdrukkelijke toestemming van de uitgever.

Reed Business

P&Oactueel is een uitgave van Reed Business, onderdeel van Reed Elsevier.

Ondanks de zorgvuldigheid die aan deze uitgave is besteed, kan de uitgever geen aansprakelijkheid aanvaarden bij eventuele onjuistheden. Aan de inhoud van deze publicatie kunnen dus geen rechten worden ontleend. Reed Business legt gegevens vast voor de uitvoering van de (abonnements)overeenkomst. Deze gegevens kunnen worden gebruikt om u te informeren over voor u relevante producten en diensten van Reed Business, haar groepsmaatschappijen en zorgvuldig geselecteerde derden. Uw e-mailadres wordt alleen gebruikt om u te informeren over gelijksoortige producten en diensten van Reed Business en haar groepsmaatschappijen.

Als u geen prijs stelt op deze informatie dan kunt u dit schriftelijk doorgeven aan: Reed Business, t.a.v. Adresregistratie, Postbus 808, 7000 AV Doetinchem of per e-mail: adresregistratie@reedbusiness.nl.

Waardering

★ snel vergeten

★★ aardig

★★★ aanrader

★★★★ onmisbaar

Literatuur

Jezelf voor de gek houden



De psychologie biedt vele verklaringen voor het vaak opmerkelijke gedrag van mensen. Dat geldt natuurlijk ook voor werknemers. In *Psychologie op de werkvloer. Hoe wij onszelf en anderen dagelijks voor de gek houden* verklaart Dominique Hajitema menselijk gedrag aan de hand van wetenschappelijk onderzoek en herkenbare situaties. Zij geeft tips, waarmee mensen zichzelf en anderen beter leren begrijpen. Of het nou gaat om 'gestoorde' leidinggevenden, motivatie of geluk, Hajitema rekent af met populaire misverstanden over de menselijke natuur. Dit boek is gebaseerd op haar wekelijkse rubriek en artikelen over psychologie op het werk voor Het Financiële Dagblad. Het is geschikt voor iedereen die meer uit zichzelf en uit anderen wil halen.

Auteur: Dominique Hajitema

Uitgever: Business Contact, tel. (020) 524 98 34

ISBN 978 90 470 0098 3

Prijs: 17,50

Waardering: ★★★

Personeelsbeleid voor het MKB



Wanneer een bedrijf groeit is dat natuurlijk erg mooi. Maar groeien is een ingrijpend proces, een proces met nieuwe kansen, maar ook met risico's. Het boek *Personeelsbeleid voor het MKB*. Van

medewerker tot team wil graag de helpende hand bieden bij de juiste groei-strategie voor uw onderneming. Daarnaast is het boek ook een handige vraagbaak in het groeiproces zelf. Het geeft herkenbare en aansprekende praktijkvoorbeelden met inspirerende vragenblokken, die u kunnen helpen uw eigen antwoorden te vinden. Dit boek is bestemd voor ondernemers in het MKB die zich willen verdiepen in de mogelijkheden van personele groei en die op zoek zijn naar concrete handvatten om die groei tot een succes te maken.

Auteur: Hanneke Westerop

Uitgever: Nelissen, tel. (035) 603 81 67

ISBN 978 90 2441 815 2

Prijs: 14,90

Waardering: ★★

Aan de slag!



Met de bestsellers *Weg met alle regels* en *Ontdek je sterke punten* was Marcus Buckingham de veroorzaker van een ware sterkepuntenrevolutie. Of het nu gaat om het bedrijfsleven, non-profitorganisaties of de overheid, iedereen is met zijn sterke punten bezig. Tijd dus voor de hamvraag: hoe gebruikt u uw sterke punten optimaal om maximaal succes te behalen? Volgens Buckingham maken de meeste mensen in hun werk nauwelijks gebruik van hun sterke punten. Met zijn nieuwe boek *Ga met je sterke punten aan de slag. In zes stappen naar het optimale gebruik van je talenten* wil hij de lezer zover brengen dat hij ook daadwerkelijk aan de slag gaat.

Auteur: Marcus Buckingham

Uitgever: Van Duuren Media, tel. (034) 547 33 92

ISBN 978 90 8965 007 8

Prijs: 24,90

Waardering: ★★★★★

Product

Feedback

Naast het boek *Feedback. Commentaar geven en ontvangen* verscheen er ook een waaijer onder dezelfde titel bij uitgeverij Thema. De waaijer heeft precies dezelfde vormgeving als het boek. Ook in de waaijer gaat het om de moeite die iedereen heeft om goed met feedback om te gaan. De waaijer wil een handig hulpmiddel zijn. In een overzichtelijke checklistvorm, in achttien bladen, is alle praktische informatie over het voorbereiden en geven van feedback ondergebracht. De ondersteunende en de opbouwende feedback, de valkuilen, de belangen en de verdedigingsmechanismen van feedback. Maar of een waaijer nu zoveel handiger is dan een boek?

Auteur: Marieta Koopmans

Uitgever: Thema, tel. (041) 868 37 00

ISBN 978.90.5871.187.8

Prijs: 12,95

Waardering: ★★

Website

Loopbaanadvies

Als een medewerker intensieve loopbaanbegeleiding nodig heeft, kan het handig zijn om dit over te laten aan een externe adviseur. Loopbaanadvies.net biedt een overzicht van dergelijke adviseurs, maar beantwoordt ook vragen op carriëreged, geeft vacatures weer en biedt de mogelijkheid tot het doen van allerlei zelftesten, zoals een beroepskeuzeonderzoek. De website is praktisch om medewerkers naar door te verwijzen of om te zien welke vragen er zoal gesteld worden aan loopbaanadviseurs. Ook is het mogelijk om boeken te kopen of bijvoorbeeld op de pagina voor werkgevers te kijken.

www.loopbaanadvies.net

ONLINE BESTELLEN:
www.penoactueel.nl

Een uitgebreid overzicht van nieuwe literatuur, dvd's en andere relevante producten vindt u in de Shop op de website van P&Oactueel. Diverse titels zijn daar eenvoudig en snel online te bestellen. En dat tegen vaak zeer gunstige prijzen!

Agenda

Selectiegesprekken voeren

14 januari 2009
Utrecht
795;
Schouten & Nelissen, www.sn.nl

Anti recessiva

21 januari 2009
Hilversum
995
DenkProducts,
www.denkproducts.nl

Training sollicitatiegesprekken voeren

2 februari 2009
Verschillende locaties
495
ICM, www.icm.nl

Seminar de psychologie van discipline

3 februari 2009
Amsterdam
995
DenkProducts,
www.denkproducts.nl

Congres Ontslag actueel 2009

5 februari 2009
Houten
795
RPMS, www.rpms.nl

Leergang het instrumentarium van de P&O'er

Startdatum 5 februari 2009
Den Dolder
7.500
Van den Broek & Partners,
www.vandenbroek-partners.nl

MEER EVENEMENTEN:
www.penoactueel.nl/agenda

P&O-gerelateerde cursussen, congressen en evenementen kunt u aan de redactie doorgeven via een formulier op de pagina Agenda van de website.